

Leading safety technology for Rail Transportation

Sécheron SA est une société à la pointe du développement et de la production d'appareils électrotechniques. Nous sommes présents dans le monde entier, actifs dans le domaine de la technologie ferroviaire.

Compte tenu de la croissance de nos affaires, nous recherchons pour notre département commercial un ou une

AREA SALES MANAGER

Votre mission :

- Réaliser des actions de promotion et d'acquisition de nouveaux clients
- Superviser la gestion d'un portefeuille clients
- Conseiller nos clients
- Connaître son marché et être une source de propositions

Votre profil :

- Formation d'ingénieur en électricité ou formation jugée équivalente
- Expérience réussie de minimum 3 ans dans la vente de biens d'équipement sur des marchés internationaux et grands comptes
- Anglais parfaitement maîtrisé et bonnes connaissances en allemand (toutes autres langues seraient un atout)
- Personnalité orientée client, autonome, combative et entrepreneur
- Possédant de très bonnes compétences en négociation

Ce poste est basé à Genève avec des déplacements fréquents (20 à 30%).

Nous vous offrons un cadre de travail agréable, dans une entreprise internationale à taille humaine avec des conditions sociales de qualité.

Cette opportunité vous intéresse ? Alors n'hésitez pas à nous faire parvenir votre dossier à l'adresse suivante :

Sécheron SA - Département Ressources Humaines
Rue du Pré-Bouvier 25 - 1217 Meyrin
Tél : +41 22 739 41 11

hr_geneva@secheron.com - www.secheron.com

Nous nous réjouissons de faire votre connaissance